

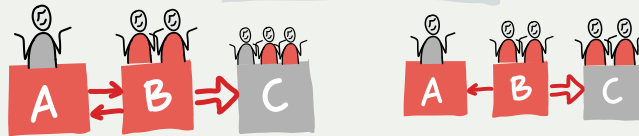
# PIRKIMAI - PARDAVIMAI



## IŠŠŪKIAI

- NEPASITIKĖJIMAS SAVO GEBĖJIMAIS IR ŽINIOJIMIS
- PIRKIMO DĖSNIŲ TAIKYMAS PARDUODANT IR ATVIKŖČIAI
- VISOS ŠALYS TURI GALIMYBĘ KEISTI SAVO POZICIJĄ

## SCENARIJAI



RETAS SCENARIJUS  
ĮMONĖS SUSIJUNGIA  
LYGIAVERTIŠKAI

DAŽNAS SCENARIJUS  
VIENA ĮMONĖ ĮSISIJUNGA KITĄ  
(DAŽNIAUSIAI ĮSTUMIAMAS VIENOS  
ĮMONĖS AKCINIINKAS)

## VAIDMENYS

- PIRKĖJAS**

  - ✓ ĮSITIKINTI VERSLO VERTE
  - ✓ PATIKRINTI
  - ✓ APRIBOTI ATSAKOMYBĘ
  - ✓ NEKOMPLIKUOTI PER DAUG SUTARČIŲ

**PARDAVĖJAS**

  - ✓ ĮSITIKINTI KAD PINIGAI NEBŪTŲ PADIRBTI
  - ✓ SUVERĖTI APROMĖJIMO TERMINUS
  - ✓ KUD TRUMPESNĖ SUTARTIS
- SVARBU NEDARYTI ATVIKŖČIAI!**
- TEISININKAI**

  - ✓ GAUTI ATLYGĮ
  - ✓ LINKĖ PATARTI
  - ✓ UŽ JUS NESPRENDŽIA

**TARPININKAI**

  - ✓ IŠTANYTI RINKĄ
  - ✓ ATRINKTI KUO PELNINGESNĮ TAIKINIŲ
  - ✓ ISSIDĖRĖTI ATLYGĮ IR SĖKMĖS MOKESTĮ
  - ✓ ĮSITIKINTI EKSKLUZYVUMĄ

## KAINOS NUSTATYMAS

- PIRKĖJAI IR PARDAVĖJAI NEMOKA SKAITYTI BALANSŲ IR KITŲ FINANSINIŲ DOKUMENTŲ. SANDANT VERTĖJUS - ĮSIVELIA KLAIIDŲ
- KAI ADI PUSĖS SIEK TIEK NEPATENKINTOS - SĖKMINGAS SANDORIS
- JEI VERSLO ĮSIGIJIMAS ATITINKA TAVO TIKSLUS - UŽ JĮ GALI SUMOKĖTI DAUGIAU KAD NEPRARASTUM GALIMYBĖS

## PROCESAS

